

SODERCAN

sociedad para el desarrollo regional de cantabria

SODERCAN – Estrategia de Internacionalización



Área Internacional
21 de Noviembre de 2007

SODERCAN

“AREA INTERNACIONAL”

Objetivos del Área Internacional:

- ✓ **Internacionalización de las empresas Cántabras**
- ✓ Ayudar a las empresas a operar en mercados exteriores
- ✓ Programas de apoyo para el fomento de la exportación
- ✓ Creación de acuerdos con nuestros países preferentes
- ✓ Promover misiones directas e inversas tanto a nivel institucional como empresarial

Desarrollo Estratégico

Líneas de Acción:

- Plan de Países Preferentes
- Red Exterior de Sodercan
- Misiones Comerciales y Misiones Inversas
- Gestores de Exportación a Tiempo Parcial (GTP)
- Programa EXPORTAPYME
- Unidades Agrupadas de Exportación - UAE
- Programas: “PIPE” y “PIPE SEGUIMIENTO”
- Fomento de la Internacionalización – FIDEX
- PIMEX – Programa de Implantaciones Exteriores
- Plan de Sensibilización Empresarial
- Formación en Gestión Internacional

Países Preferentes

El Área Internacional de SODERCAN, ha definido los siguientes países preferentes:

- China
- México
- Brasil
- República Checa
- Polonia
- Hungría
- Rumania

Physical Map of the World, April 2005



Red Exterior de Sodercan

- Oficina de Tianjin en China

- Oficina de Bruselas

- Red Exterior de Promotores Comerciales en 2008:
 - Sao Paulo-Brasil
 - Santiago de Chile
 - Miami (EEUU)

- Países 2.007: México, Guatemala, Brasil y China

GTP

“ Gestores de Exportación a Tiempo Parcial ”

A través de este programa **SODERCAN** facilita a las empresas gestores de exportación que desarrollan funciones equivalentes a un departamento de exportación.

Un máximo de 3 empresas de diferentes sectores son gestionadas por cada GTP.

Coste: 30% empresas, 70% SODERCAN

Funciones:

- Diagnóstico empresa y producto
- Estudios de mercado
- Identificación de barreras y canales
- Cadenas de precios de exportación
- Viajes de prospección y promoción
- Adaptación de material promocional
- Documentación de exportación y contabilidad
- Negociación de operaciones
- Búsqueda de agentes y distribuidores

Aseores de Comercio Exterior en su Empresa “EXPORTAPYME”

SODERCAN ofrece la posibilidad de contratar durante un período de un año un asesor en comercio exterior.

Dichos asesores tienen al menos un año de experiencia dentro de una Oficina Comercial de la Embajada Española en un país preferencial

Coste: 50% empresa, 50% SODERCAN



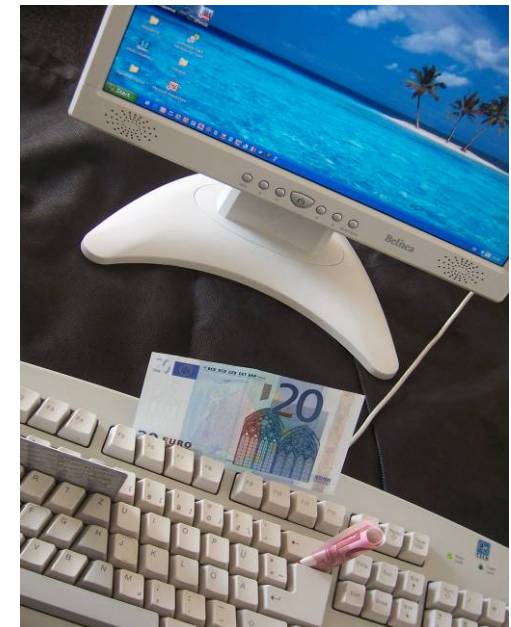
Programa de Implantación Exterior "PIMEX"

SODERCAN apoya la externacionalización de las empresas cántabras que deciden establecer sucursales o delegaciones en mercados exteriores

El Objetivo final del programa es mantener o crear empleo y riqueza en Cantabria.

Las acciones que se apoyan son:

- ✓ Estudios de Viabilidad
- ✓ Apertura de delegaciones y sucursales
- ✓ Inversiones Tecnológicas
- ✓ Promoción y Acciones de marketing
- ✓ Selección de Recursos Humanos
- ✓ Servicios de Consultoría
- ✓ Transporte de Mercancías



UAEs

“Unidades Agrupadas de Exportación”

SODERCAN apoya todas las acciones que las empresas lleven a cabo para unir sus fuerzas, creando una nueva empresa para salir a mercados exteriores. Son las Unidades Agrupadas de Exportación.

SODERCAN apoya estas iniciativas mediante una metodología de constitución, consultoría integral y financiación.

El producto final de la empresa creada posee un gran valor añadido.

En abril de 2005 se creó la primera UAE, la empresa METCOEX GROUP, formada por 5 empresas del sector subcontratación: INCALYME, MECAPREC, EMECAN, FAEDS y NEW TESOL.

SODERCAN

sociedad para el desarrollo regional de cantabria

Hernán Cortés, 39
39003 Santander
Teléfono: 942 29 00 03
Fax: 942 29 02 76

E-mail: informacion@sodercan.com